

INTITULÉ DE FORMATION : FORMATION INDIVIDUELLE ET SUR MESURE

DESCRIPTION : Cette formation individualisée est destinée à une gérante d'institut de beauté souhaitant retrouver de la clarté, de la sérénité et une meilleure rentabilité dans la gestion de son activité.

Elle vise à accompagner la stagiaire dans la structuration stratégique de son institut, l'optimisation de son offre et de ses prix, le développement d'une posture de vente plus confiante et fluide, ainsi que la mise en place d'outils simples de pilotage financier et d'organisation afin de réduire durablement sa charge mentale.

Cette formation s'inscrit dans une logique de recentrage, de sécurisation économique et de rééquilibrage entre vie professionnelle et personnelle.

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS :

À l'issue de cette formation, la stagiaire sera capable de :

- DÉFINIE SELON L'ANALYSE DU BESOIN

MÉTHODOLOGIE ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES :

Formation réalisée en modalité mixte ou présentiel. Le 100%distanciel est interdit par le FAFCEA.

PUBLIC VISÉ : Gérante d'institut de beauté diplômée cotisant au FAFCEA.

DURÉE ET EFFECTIFS : De 14h à 60heures/an. 1 stagiaire

PRÉREQUIS : Maîtrise orale et écrite du français. Test d'autodiagnostic sur le site FAFCEA obligatoire.

DÉLAIS D'ACCESSIBILITÉS : 3 semaines

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES HANDICAPÉES : Nous contacter pour toute demande

MOYENS ET OUTILS PÉDAGOGIQUES : Livret de formation remis en début de session au format numérique et/ou papier et utilisation du matériels professionnels à disposition par le stagiaire d'accueil. Ordinateur et de quoi écrire pour prendre des notes.

SUIVI ET ÉVALUATION : L'acquisition progressive des compétences est vérifiée tout au long de la formation par des échanges guidés, des mises en situation professionnelles et des exercices pratiques. Questionnaires d'entrée et de sortie de formation pour mesurer les acquis.

Pour les séquences réalisées à distance, la présence est attestée par un émargement nominatif signé à chaque séance, complété par des interactions pédagogiques régulières (échanges, exercices, mises en situation) permettant de vérifier la participation effective de la stagiaire.

MODALITÉS DE VALIDATION : La formation donne lieu à la remise d'un certificat de réalisation et d'une évaluation critériée des acquis.

QUALIFICATION DE L'INTERVENANT : Esthéticienne diplômée de niveau 5 avec une expérience de plus de 25 ans dans le domaine visé. Dont 10 ans, dans la gestion d'un centre de beauté et 10 ans, dans le développement stratégique commercial. Titulaire du titre professionnel de Formateur d'adultes professionnels. Formatrice référente du dispositif de parcours individualisé du FAFCEA.

LOISEL Nina CACHARD [E. I] APTISIA

Numéro Siret: 453 346 512 000 65

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 28140373314 auprès du préfet de région de Normandie.

V-20260218

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES :

En tant que formatrice référencée par le FAFCEA, je propose une formation entièrement personnalisée et conçue spécifiquement pour répondre aux besoins uniques de chaque artisan.

UN CONTENU MODULABLE ET ADAPTÉ

Ce programme sur mesure est élaboré à partir de l'analyse approfondie de vos besoins, réalisée ensemble lors d'un autodiagnostic. Les thématiques abordées sont directement liées à votre activité et peuvent inclure parmi les domaines couverts par APTISIA :

I.Création de valeur :

- Optimisation de vos offres et services.
- Techniques de marketing digital et relation client (fidélisation, accueil, gestion des clients difficiles).
- Aménagement de vitrines pour dynamiser l'activité commerciale.
- Stratégies de vente, négociation, et développement d'une stratégie globale.

II.Management et leadership :

- Développement des compétences managériales.
- Amélioration des compétences de gestion d'équipe : déléguer, motiver, organiser.
- Techniques pour gérer les conflits, recruter efficacement, et réussir ses entretiens professionnels.
- Renforcement de l'impact personnel et réduction de la charge mentale.

III.Organisation administrative et financière :

- Structuration et pilotage de votre entreprise.
- Pilotage stratégique : analyse financière, gestion de la trésorerie, seuil de rentabilité.
- Calcul du coût de revient et fixation des marges pour vendre au juste prix.
- Gestion des stocks et optimisation des outils de logistique.

LES AVANTAGES DE CE PARCOURS INDIVIDUALISÉ

- Formation unique et sur mesure, définie en fonction de vos objectifs.
- Accompagnement personnalisé par une formatrice dédiée.
- Solutions pratiques et applicables immédiatement.
- Suivi étroit pour garantir des résultats concrets et durables.

COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

1. Autodiagnostic initial : Identification précise de vos besoins.
2. Définition du plan de formation : Élaboration d'un programme adapté.
3. Accompagnement personnalisé : Formation et suivi opérationnel.

LOISEL Nina CACHARD [E. I] APTISIA

Numéro Siret: 453 346 512 000 65

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 28140373314 auprès du préfet de région de Normandie.

V-20260218